

Description sommaire des postes ouverts chez Groupe CSB :

Directeur(trice) des ventes :

La personne responsable de la direction des ventes planifie, organise, dirige et contrôle les ventes et les achats d'un ou des projets qui lui seront confiés par :

- a) L'établissement, la mise en œuvre et l'adaptation de stratégies et d'outils de mise en marché pour assurer le succès des projets;
- b) La participation à l'élaboration des prix de vente et à la conception au besoin d'incitatifs de vente;
- c) La gestion de l'équipe de vente (interne et/ou externe)

Elle soumet et analyse également des opportunités pour des projets de développement et de construction potentiels; prépare les plans de travail, les échéanciers ainsi que les budgets de vente des projets du Groupe et voit à ce qu'ils soient respectés.

Finalement, elle soutient l'équipe de coordination de projets et contribue au développement de l'entreprise.

Procédure à suivre pour postuler :

Les candidats intéressés sont invités à soumettre leur candidature à madame Marlène Jobin, Directrice des finances et ce, par courriel à mjobin@groupecsb.com

Il est important de nous faire parvenir tous les documents pertinents pour nous permettre une juste évaluation de votre dossier.

La date limite pour postuler est le 15 septembre 2019.

